

Pismo Zarządu

Drodzy Akcjonariusze, Współpracownicy, Klienci, Partnerzy i Przyjaciele,

Publikacja raportu rocznego jest z pewnością dobrą okazją do podziękowania wszystkim Akcjonariuszom, Pracownikom i Partnerom Biznesowym za czynny współdziałanie w rozwoju Medicalgorithmics S.A. w roku 2011. A był to rok dla Spółki bardzo udany i obfitujący w ważne wydarzenia.

Po sukcesie komercyjnym systemu PocketECG w 2010 roku, Spółka postanowiła zmienić model biznesowy w Stanach Zjednoczonych i sprzedawać swoje produkty i usługi na terenie USA w formie sprzedaży miesięcznych abonamentów na korzystanie z systemu a nie w postaci tradycyjnej sprzedaży urządzeń za gotówkę, jak to miało miejsce wcześniej. Na początku roku została zakończona budowa działu analizy danych, który świadczy usługi klientom systemu PocketECG przynosząc Spółce z jednej strony nowe źródło dochodów a z drugiej strony zacieśniając relacje między Medicalgorithmics a klientami firmy. O sukcesie działu może świadczyć fakt, iż nowy dział był rentowny już w drugim miesiącu działalności.

Kolejnym ważnym wydarzeniem w historii Spółki była podjęta przez WZA decyzja o podwyższeniu kapitału zakładowego a następnie przeprowadzanie oferty prywatnej i debiut akcji Medicalgorithmics S.A. na rynku NewConnect w dniu 9 listopada 2011 r. W tym miejscu chcielibyśmy jeszcze raz podziękować wszystkim akcjonariuszom, którzy uwierzyli w przyszłość i sukces Medicalgorithmics S.A. i zapewnić, że zrobimy wszystko aby nie zawieść ich oczekiwań.

Miniony rok był także ważny ze względu na rozszerzenie geograficzne sprzedaży systemu PocketECG. Spółka nawiązała współpracę z firmą Everist Genomics, która to wykupiła licencję na dystrybucję systemu PocketECG oraz usług z nim związanych na terenie Bliskiego Wschodu oraz w Indiach. Umowa licencyjna zapewnia nam trzy rodzaje źródeł przychodu, wysoką marżę oraz nakłada na licencjonobiorcę progi sprzedaży jakie musi osiągnąć każdego roku. To wszystko sprawia, że sprzedaż naszego głównego produktu na nowe obszary geograficzne będzie także wysoce rentowna a przy tym Spółka nie będzie ponosić kosztów sprzedaży i logistyki.

Na terenie Stanów Zjednoczonych osiągnęliśmy również wiele sukcesów. Bardzo szybko zainteresowaliśmy swoim produktem tak duże ośrodki jak Intermountain Healthcare System, które uczyniło system PocketECG głównym bohaterem swojej kampanii reklamowej obejmującej cały stan Utah. Spółka podpisała także umowę aliansu strategicznego z jednym ze swoich największych odbiorców w USA zacieśniając i rozszerzając współpracę z nim. Współpraca polega na przyznaniu wyłączności naszemu odbiorcy na używanie systemu PocketECG na terenie USA oraz określeniu minimalnych progów zakupu urządzeń i usług, które nasz partner musi wypełnić każdego roku. W międzyczasie dwaj najwięksi konkurenci Spółki w USA zostali oskarżeni przez Departament Sprawiedliwości USA m.in. o oszustwa podczas używania kodów refundacyjnych co mocno nadszarpnęło ich reputację wśród środowiska medycznego oraz wprowadziło w kłopoty finansowe. Takie otoczenie konkurencyjne ułatwia Spółce zwiększanie udziału w rynku.

Poza sukcesami w zwiększaniu sprzedaży systemu PocketECG, osiągnęliśmy również duży postęp w rozwoju nowej generacji naszego flagowego produktu. Będzie to zintegrowana platforma przeznaczona do diagnostyki zaburzeń pracy serca, przypominająca medyczny smartphone. Platforma ta pozwoli także na odbieranie i analizowanie innych niż EKG sygnałów życiowych, takich jak ciśnienie czy saturacja krwi.

Jak sami Państwo widzą za nami ciekawy i udany rok a wszystko wskazuje na to, że 2012 będzie dla naszej Spółki znacznie bardziej pomyślny. Zapraszamy również do lektury Sprawozdania Zarządu z działalności w 2011 roku.

W imieniu Zarządu Spółki:

Warszawa, 1 czerwiec 2012 r.



Marek Dziubiński
Prezes Zarządu



Tomasz Mularczyk
Wiceprezes Zarządu