

Medicalgorithmics, amerykański sen

MÓJ BIZNES | Polska firma, działająca w branży diagnostyki kardiologicznej w kilka lat wywalczyła trzecie miejsce w USA. Nadszedł czas na kolejne kraje.



MACIEJ RUDKE

Medicalgorithmics to przykład start-upu, który dzięki innowacyjnemu produktowi powodującemu rewolucję w branży zmienił się w dojrzałą, ale wciąż szybko rozwijającą się firmę. Dzisiaj Medicalgorithmics czerpie ponad 90 proc. przychodów z USA, regularnie osiąga 60-70-proc. rentowność.



Marek Dziubiński, prezes, współtwórca i akcjonariusz spółki, chce uczynić z niej gracza z globalnym zasięgiem

OPINIA

DLA „Rz”

Zaczął się od dźwięku

Spółka zajmuje się produkcją i sprzedażą systemów nazywanych Pocket ECG, służących do zdalnej diagnostyki pracy serca, która może być prowadzona nawet przez kilkadziesiąt dni. Urządzenie oparte na systemie operacyjnym Android przypomina telefon komórkowy. Zapisuje każde uderzenie serca, transmitując zapis w czasie rzeczywistym. Trafia on do centrum monitoringu EKG oraz lekarza.

Medicalgorithmics powstało w 2005 r. Wtedy Marek Dziubiński (doktorat na Wydziale Systemów Multimedialnych Politechniki Gdańskiej) na jednym ze szkoleń spotkał Marcina Szumowskiego (doktorat na Uniwersytecie Illinois z fizyki atmosfery). Dziubiński zajmował się wcześniej opracowywaniem nowych technologii przetwarzania sygnałów w profesjonalnych aplikacjach audio.

- Branża diagnostyki kardiologicznej i audio mają ze sobą bardzo dużo wspólnego, a szczególnie z tematyką, którą zajmowałem się naukowo, czyli z analizą tzw. periodyczności sygnałów - mówi Dziubiński. Tłumaczy, że sygnały audio są quasi-periodyczne,



MICHAŁ CZERWIŃSKI | ANALITYK, TRIGON DOM MAKLEWSKI

Telemedycyna to bardzo przyszłościowa branża. Ma duży potencjał wzrostu.

Biorąc pod uwagę jakość produktu oferowanego przez Medicalgorithmics oraz kompetencje tej firmy, można się spodziewać dalszego rozwoju spółki. To, co firma już do tej pory osiągnęła, to dobra pozycja wyjściowa do dalszego wzrostu przychodów i wyników. Sukces, który firma odniosła na rynku amerykańskim, jest potwierdzeniem znakomitej jakości jej urządzeń. Przychody Medicalgorithmics w USA systematycznie rosną, co może

oznaczać, że firma zwiększa udziały rynkowe kosztem swoich głównych konkurentów, czyli firm LifeWatch oraz Biotelemetry. Spodziewam się, że w tym roku polska spółka podpisze kolejne umowy dystrybucyjne, które umożliwią jej wejście do kolejnych krajów. Zwiększy to dywersyfikację geograficzną jej biznesu, chociaż dominującym rynkiem nadal będą Stany Zjednoczone. Nowe rynki pozwolą też na zwiększenie skali działalności. ©©

-mr

tak samo jak sygnał EKG. Oznacza to, że występują niemal idealnie w tych samych odstępach czasu.

- To pozwoliło mi na przeniesienie pomysłów naukowych i doświadczenia z dziedziny analizy sygnałów fonicznych do analizy i przetwarzania EKG - mówi prezes spółki.

Medicalgorithmics rozwija się w imponującym tempie. Jeszcze w 2010 r. miało 4,1 mln zł przychodów i 1,7 mln zł zysku netto. Według prognoz w 2014 r. obroty wzrosły do 30 mln zł, a zysk do 17 mln zł. Analitycy spodziewają się, że w tym roku firma prawie podwoi skalę działalności i może osiągnąć 54 mln zł przychodów i zarobić nawet 32 mln zł. Model biznesowy Medicalgo-

rithmics polega na sprzedaży urządzeń, ale prawdziwe zyski pochodzą z abonamentów na obsługę i korzystanie z systemu.

Początki nie były łatwe: banki nie chciały finansować takiego start-upu. Z pomocą przyszły fundusze wspierające tego typu projekty: New Europe Ventures i BIB Seed Capital. Medicalgorithmics zadebiutowało na NewConnect w listopadzie 2011 r., uzyskując z emisji akcji ponad 6 mln zł.

W kolejnej ofercie prywatnej, przeprowadzonej w lipcu 2012 r., firma zebrała prawie 56 mln zł, które miały pójść na akwizycje. Jednak spółka, którą polska firma chciała przejąć, została podkupiona

przez konkurencję i Medicalgorithmics nadal ma ponad 60 mln zł gotówki. Zarząd nie wyklucza przejść, ale teraz nie prowadzi rozmów w tej sprawie.

Nowe rynki i produkty

USA wciąż jest głównym rynkiem warszawskiej firmy (pod względem wolumenów sprzedaży zajmuje trzecie miejsce), ale w 2014 r. Medicalgorithmics podpisała szereg umów otwierających jej drogę do takich krajów jak Indie, Meksyk, Wielka Brytania, Hiszpania i Australia. Niedługo być może pojawią się kontrakty w Brazylii i Japonii.

- Przekształcenie małej firmy w globalnego gracza traktuję jako wyzwanie i oddaję mu się z pasją - podkreśla Dziubiński. Dodaje, że jego firmę interesują kraje o dużej populacji, w których zdalna diagnostyka pracy serca jest usługą refundowaną.

Firma rozwija także nowe produkty, oparte na swojej technologii. Najważniejsze to system do rehabilitacji kardiologicznej i do zdalnego spoczynkowego 12-kanalowego EKG. ©©

Własna produkcja szybko rośnie

W początkowych latach Medicalgorithmics nie produkowało własnych urządzeń i korzystało ze smartfonów opartych na systemie Windows. Jednak wstrzymanie rozwoju tej platformy przez Microsoft oraz nowa wersja urządzenia Pocket EGG trzeciej generacji skłoniły

firmę do przejścia na system Android i rozpoczęcia wytwarzania własnego sprzętu. Produkcja na szeroką skalę i sprzedaż urządzeń nowej generacji rozpoczęły się w IV kwartale 2013 r. Latem ubiegłego roku firma znacząco rozbudowała moce produkcyjne swojego zakładu w Gdańsku.

Dzięki temu jest w stanie wytwarzać teraz nawet 2000 urządzeń miesięcznie. Dla porównania w 2013 r. średnio było to ponad 300 sztuk miesięcznie. Pozwoli to firmie obsłużyć zamówienia z nowych rynków oraz wymienić starsze wersje wyrobów na najnowsze.

-mr